

# Televes®

## Estrenamos nueva imagen en Televés

Tras el inicio de una nueva etapa corporativa anunciado en octubre, abordamos ahora una **evolución natural de nuestra marca**. Si reforzamos nuestro liderazgo desde un renovado diseño de producto que transmite ingeniería y fabricación propia, también debíamos actualizar la forma en que nuestra marca se presenta al mercado profesional.

La nueva identidad corporativa, que ya fue visible en citas internacionales como CES en Las Vegas y el ISE de Barcelona, responde a esa lógica: **consolidar una imagen más coherente, reconocible y alineada con nuestra proyección tecnológica**.

El punto naranja, inspirado en nuestras históricas parábolas y presente en los productos más recientes, se integra ahora en el logotipo como elemento estructural. Esta decisión simplifica la marca y fortalece visualmente la conexión entre identidad y diseño industrial.



**Iniciamos una nueva etapa en la que el diseño y la ingeniería avanzan juntos para reforzar nuestra posición tecnológica y la coherencia de marca.**

En esta nueva etapa, **el diseño es una herramienta estratégica para transmitir innovación, precisión**

**y fiabilidad.** Durante las próximas semanas completaremos su implantación en todos los soportes y compartiremos el manual de marca con nuestros socios, colaboradores y plataformas de comunicación, facilitando plantillas y recursos oficiales para garantizar una aplicación homogénea y rigurosa ●

### Info nº 196

Marzo 2026

Boletín Informativo Trimestral

#### NOVEDAD DE PRODUCTO:

K21: la nueva generación de cabeceras compactas

#### FORMACIÓN:

Cómo se conectoriza un conector RJ45 hembra blindado de tipo grip

#### PREGUNTAS FRECUENTES:

¿Es obligatorio que un rack cumpla con la Conformidad Europea (marcado CE)?

#### INSTALACIÓN DESTACADA:

Ampliación del Aeropuerto Internacional Denver (Colorado), EE. UU

#### ENTRE NOSOTROS:

Arnaud Rivayran, Técnico comercial -Televés Francia

#### TELEVÉS CORPORACIÓN:

Electrónica avanzada como pilar estratégico

## ENTRE NOSOTROS

### Arnaud Rivayran Técnico comercial -Televés Francia

#### ¿En qué consiste tu trabajo?

Soy responsable del desarrollo comercial en el Gran Sur de Francia para todas las áreas de negocio. Mi labor combina prospección, consolidación de cartera y seguimiento técnico de clientes directos e indirectos. Los acompaño desde la fase de estudio hasta la implementación, asegurando una correcta prescripción y explotación de nuestras soluciones.

#### ¿Desde cuándo formas parte de la compañía?

Me incorporé en 2004. Mi trayectoria previa en telecomunicaciones, componentes electrónicos y distribución de sistemas de baja tensión me ha permitido adqui-



**“Diseñar y fabricar en Santiago de Compostela nos da una ventaja competitiva, siempre un paso por delante de la competencia”.**

rir una visión transversal del mercado, clave para identificar oportunidades y aportar valor añadido.

#### ¿Qué es lo más satisfactorio y lo más complejo?

Lo más gratificante es materializar proyectos en Hospitality y distribución de RF, especialmente al introducir innovaciones recientes. Lo más exigente es gestionar múltiples familias de producto, lo que requiere coordinación constante con las distintas áreas de negocio.

#### ¿Qué valores destacarías?

Nuestra capacidad de diseñar y fabricar en Santiago de Compostela nos aporta agilidad, control industrial y un soporte técnico cualificado que marca la diferencia en el mercado francés ●

## TELEVES CORPORATION

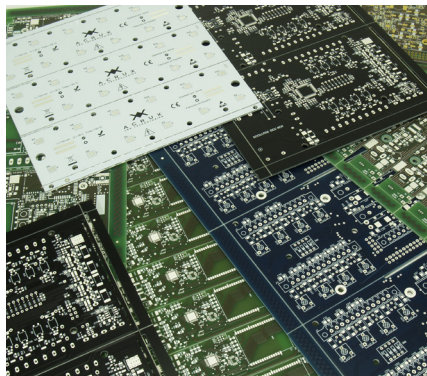
### Electrónica avanzada como pilar estratégico

Europa vive un punto de inflexión en microelectrónica. Anticipándonos, en Televés Corporación hemos venido reforzando desde el año 2010 nuestras capacidades en diseño, simulación y montaje de circuitos MMIC. De esta trayectoria nació TForce, pilar tecnológico de nuestra gama de distribución de TV y exponente del retorno sostenido en I+D.

**Hoy, la electrónica avanzada es eje estratégico de Televés Corporación.**

GCE, especializada en fabricación de PCBs, desarrolla un **plan de ampliación industrial orientado a aplicaciones de altas prestaciones en los sectores aeroespacial y de seguridad**, con exigentes requisitos técnicos y normativos.

Estas PCBs requieren diseños



HDI de alta densidad, materiales avanzados, control térmico y fiabilidad en entornos extremos. Para responder, GCE actualiza sus procesos conforme al estado del arte, incorpora nuevas tecnologías y amplía instalaciones para integrar capacidades y acompañar el crecimiento.

Se han incorporado máquinas de taladrado láser, taladrado con

**“Aceleramos nuestra transformación industrial en fabricación de electrónica avanzada de PCB HDI para aplicaciones aeroespaciales y de seguridad, consolidándonos como actor clave en la cadena de valor del sector.”**

centraje óptico y el nuevo proceso de via filling. Este año se suman imagen directa para mascarilla y una nueva línea de grabado para avanzar en la miniaturización pista-entrepista.

Los proyectos de I+D PTA, GILDA y DRACO refuerzan la **experiencia en HDI de muy alta frecuencia y en antenas inteligentes con beamforming**. La evolución de ventas respalda la apuesta: consolidarnos como referente europeo en diseño y fabricación de PCB de altas prestaciones y motor de avance hacia microelectrónica ●

## NOVEDAD DE PRODUCTO

### K21: la nueva generación de cabeceras compactas



Las distribuciones colectivas de televisión en entornos como hoteles, hospitales o residencias evolucionan al mismo ritmo que lo hacen las exigencias de los usuarios y de los propios operadores. Hoy, el instalador profesional necesita soluciones que no solo funcionen, sino que además **optimicen el espacio técnico, reduzcan tiempos de puesta en marcha y simplifiquen el mantenimiento.**

Con ese objetivo hemos desarrollado la nueva serie **K21**, una generación de cabeceras compactas de transmodulación **QAM** que da un paso adelante en flexibilidad operativa y control de servicios, manteniendo la robustez y fiabilidad que ya eran señas de identidad en modelos anteriores.

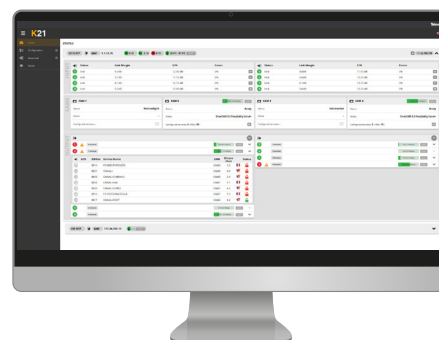
La K21 permite **generar múltiplex QAM a partir de servicios procedentes de transpondedores DVB-S/S2/S2X** de forma ágil y ordenada, reduciendo el cableado necesario y acortando los tiempos de instalación. Todo el sistema se gestiona desde una interfaz web embebida, accesible desde PC, smartphone o tablet, que facilita una configuración rápida e intuitiva gracias a perfiles precargados y funciones de clonado de instalaciones.

Una de las evoluciones más relevantes de la gama es la incorporación de **desencriptación**

**Transmodulación de satélite a QAM con mayor flexibilidad operativa y control avanzado de servicios**

**de servicios y remultiplexado flexible** en la ref. 570321. **Gracias a sus cuatro interfaces Common Interface (CI)** para módulos CAM, el instalador puede trabajar de forma simultánea con múltiples servicios encriptados, seleccionar los contenidos necesarios y reorganizarlos según los requisitos de cada proyecto. El resultado es una oferta de canales totalmente adaptada a cada instalación, con un alto grado de control y personalización sobre los servicios distribuidos.

Además, toda la serie K21 incorpora funciones pensadas para **entornos profesionales exigentes**: arquitectura escalable mediante el enlace de dos cabeceras —incluso combinando unidades K21 con su predecesora K20—, **nivel de salida de hasta 98 dBμV** para grandes distribuciones y un



control completo de los servicios, con filtrado SID/PID, LCN editable y EPG opcional.

El diseño mecánico también ha sido optimizado. El chasis, con un lenguaje visual renovado y reconocido internacionalmente, integra un **dissipador trasero de gran tamaño y ventilación activa interna**, garantizando una gestión térmica eficiente y un funcionamiento estable incluso en condiciones de trabajo continuas.

En conjunto, la serie K21 representa una evolución clara en el concepto de cabecera compacta QAM: **más control sobre los contenidos, mayor eficiencia en la instalación y nuevas posibilidades de explotación televisiva** para el profesional que busca fiabilidad hoy y margen de crecimiento mañana ●

## PREGUNTAS FRECUENTES

### ¿Es obligatorio que un rack cumpla con la Conformidad Europea (mercado CE)?

Sí, el mercado CE es imprescindible en racks de telecomunicaciones. El rack no es un simple elemento mecánico de la infraestructura de telecomunicaciones, tanto en entornos residenciales como profesionales y de uso público. Aloja equipamiento eléctrico, por lo que la seguridad y la conformidad normativa no son opcionales.


En el mercado europeo, el mercado CE garantiza que el rack cumple los requisitos esenciales de seguridad y calidad para su comercialización,

de acuerdo con la directiva de baja tensión (LVD 2014/35/EU) y normas como:

- **EN 62208:** resistencia mecánica, estabilidad y capacidad de carga.
- **EN 60529 (IP):** protección frente a polvo y líquidos.

**Conviene prestar atención a símbolos similares al CE (como China Export)** que no acreditan conformidad normativa, solo el origen de fabricación. Para el profesional, veri-

ficar este punto no es un trámite: es una cuestión de seguridad, responsabilidad y fiabilidad de la instalación. En nuestro caso, desarrollamos racks que cumplen la normativa europea, porque una infraestructura fiable empieza por los elementos que la soportan ●

<b>REF. 533105</b>	
RACK BASTIDOR 19" 6+2U 19" RACK CABINET 6+2RU	
Dim.: LxAxP Dim.(mm): 600x370x450	Peso/Weight(kg): 22,5 LOTE FFFFFFFPPP
<b>Televes</b>	<b>CE</b> 



China Export

## INSTALACIÓN DESTACADA

### Ampliación del Aeropuerto Internacional Denver (Colorado), EE. UU

Es uno de los aeropuertos más transitados del mundo y hemos ampliado nuestra infraestructura audiovisual para ofrecer un acceso continuo a información y entretenimiento a más de 82 millones de pasajeros anuales. La instalación incorpora dos antenas Avant X y transmoduladores ATSC/QAM, que permiten insertar los canales locales en todas las pantallas de zonas comunes, desde terminales hasta áreas de espera y comercios.



La señal se integra con la cabecera de satélite a QAM ya existente y alimenta un transmisor de fibra óptica FiberKom, que lleva contenido a zonas remotas del aeropuerto. Esta solución garantiza cobertura homogénea, una distribución eficiente y gestión optimizada en un entorno complejo con múltiples redes y proveedores, asegurando una experiencia digital de alta calidad en toda la terminal ●

## TELEVÉS EN EL MUNDO



### CES | Las Vegas (6-9 enero)

Estuvimos presentes en la principal cita mundial de innovación tecnológica, compartiendo espacio con ATSC. Presentamos avances en difusión y NextGenTV, marcado por la incorporación de Javier Ruano, director de Televes USA, a su Consejo de Directores.



### ISE | Barcelona (3- 6 febrero)

Presentamos nuestra visión de conectividad en entornos profesionales, impulsando el televisor como nodo activo del ecosistema digital del hotel, con la evolución de ArantiaTV y sus integraciones nativas multivendedor para Hospitality.



### MWC | Barcelona (2-5 marzo)

Mostramos nuestro ecosistema integral para amplificación 5G en interiores y zonas remotas: medidores Hexylon, antenas optimizadas y solución caracterizada, garantizando cobertura móvil predecible y controlada hasta el punto de servicio ●

## Cómo se conectoriza un conector RJ45 hembra blindado de tipo grip

El montaje tipo grip se basa en la sujeción del cable a través del cierre de las dos partes móviles que componen el conector. Las dos piezas móviles funcionan como una mandíbula, mordiendo el cable al cerrarse y aportando al conector la fijación necesaria.

En este tipo de conectores el crimpado se realiza por presión, al cerrar ambas piezas sobre el cable con la mano. Por tanto, **no es necesaria una herramienta** específica para el anclaje de los pares a los pines.

La conectorización se realiza de manera sencilla:

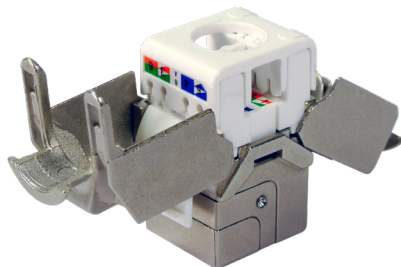
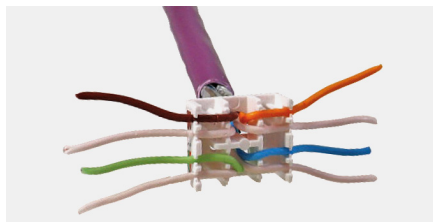
1. Se pela el cable.



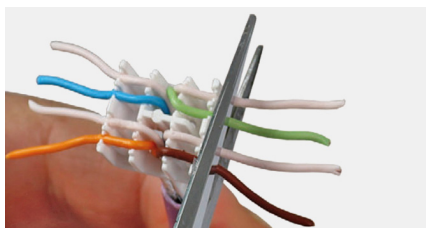
2. Se separa la pieza interior del conector.



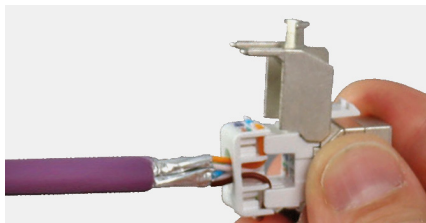
3. Se insertan los pares sobre esta pieza siguiendo la norma TIA-568 A o B.



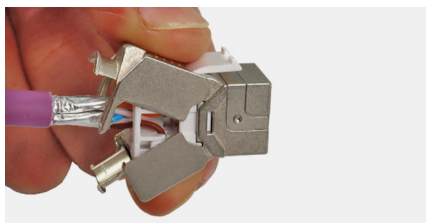
4. Se cortan los cables sobrantes.



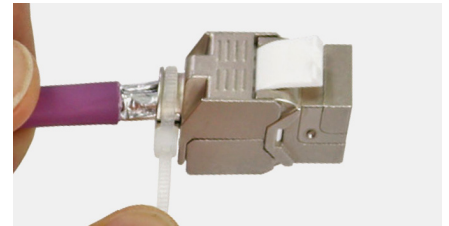
5. Se monta la pieza plástica sobre el conector. En caso de utilizar un cable blindado, se debe retirar sobre el cable la lámina de blindaje, para que haga contacto con el conector.



6. Se cierra el conector, realizándose el crimpado.



7. Si utilizamos un cable con blindaje, se enrosca el hilo de masa sobre el conector, asegurando el contacto. Esto no es necesario con cables U/UTP.

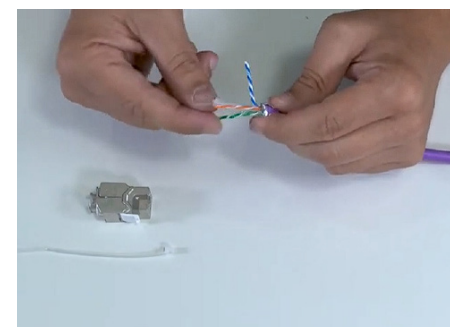


8. Se ajusta una brida sobre el conector para asegurar la fijación y se corta el sobrante de la brida.



El resultado es una conectorización **limpia y con una gran calidad** que proporciona **fiabilidad a la conexión**.

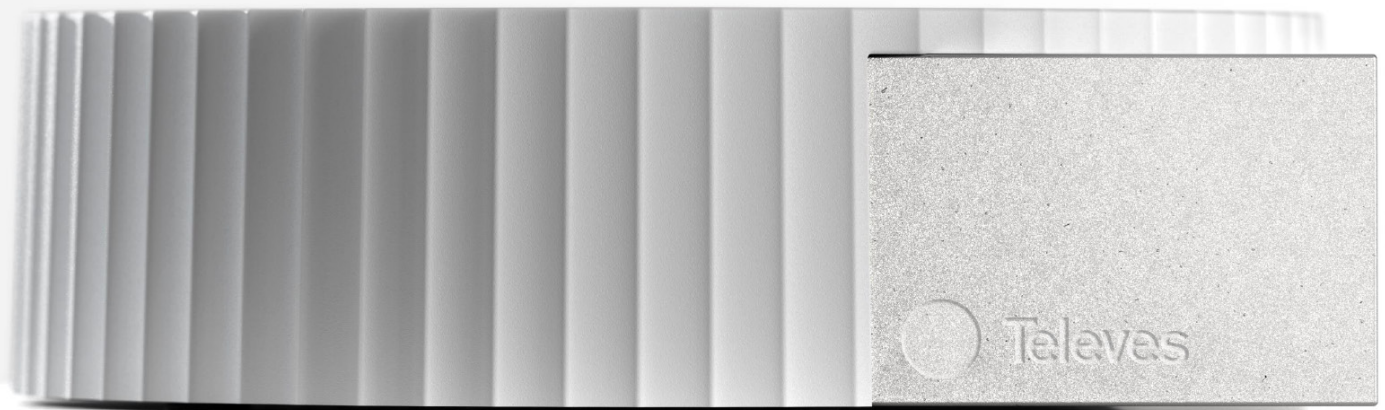
Consulta el proceso paso a paso en nuestro **vídeo sobre cómo conectorizar un conector RJ45 hembra de tipo grip sobre un cable de datos con blindaje**.



Crecer apostando por el diseño  
de alto nivel.



Convierte el cable de TV de tu negocio  
en una red de alta velocidad.



## COAXDATA SERIES.

Con tecnología Ghn.

### **Sin obras, sin detener la actividad comercial.**

La serie CoaxData, transforma el cableado coaxial existente de tu establecimiento, en una red Ethernet de 1,7 Gbps, y ofrece tasas de transmisión comparables

a las de fibra óptica en instalaciones de hasta 64 puntos de conexión.

Moderniza la oferta de conectividad de tu negocio, mientras sigue en funcionamiento.

**1,7 Gbps**  
de velocidad de red.

**64 puntos**  
de conexión a la red.

**0€**  
de inversión de cableado nuevo.

**0 días**  
de interrupción de la actividad comercial.

**100%**  
diseñado, desarrollado y fabricado por Televes.